

CA 1  
MI411  
-1989  
S22



Employment and  
Immigration Canada

Emploi et  
Immigration Canada

Immigration



3 1761 11767838 3

## Research Abstract

# Self-employment in Canada among immigrants of different ethno-cultural backgrounds



May, 1989

This is an EIC abstract of a July, 1988 immigration research report prepared by Elliot L. Tepper for the Policy Analysis Directorate of the Immigration Policy Branch

Canada



Digitized by the Internet Archive  
in 2023 with funding from  
University of Toronto

<https://archive.org/details/31761117678383>

CA 1  
MI 411  
-1989  
S 22

## Research Abstract

# Self-employment in Canada among immigrants of different ethno-cultural backgrounds

May, 1989

The opinions expressed in this paper are those of the author and do not necessarily reflect those of Employment and Immigration Canada. It has been distributed for discussion purposes only and any views or comments would be welcomed.

This is a bilingual abstract of an unpublished immigration research report prepared for Employment and Immigration Canada by the author in English and available on request by writing to:

Director  
Policy Analysis Directorate  
Immigration Policy Branch  
Employment and Immigration Canada  
Place du Portage — Phase IV  
Ottawa-Hull  
K1A 0J9

# Introduction

The 1982 recession contributed greatly to the emergence of small business as a major engine of job creation in Canada. Many of these small businesses are headed by self-employed entrepreneurs. Anything government can do to increase the self-employment rate, therefore, will also increase the job creation rate.

This study determines the degree to which immigrants from different ethno-cultural groups are self-employed, and to advance some explanations. As a result, the Immigration Branch should be better able to assess and predict the economic effects of immigration.

## Methodology

The 1981 Census of Canada was the primary source of data used in this study. The census gathered data on employment, ethnic origin and citizenship at birth. The self-employed were defined as "Persons 15 years and over who worked since January 1, 1980 and for whom the job reported consisted mainly of self-employment." Those who worked alone, those who worked with paid help, and farmers were included. Those who were self-employed in incorporated companies could not be identified in the census data. Ethnic origin was as defined by Statistics Canada. The 1981 census permitted individuals to report more than one ethnic origin.

The basis for analysis of the data was as follows:

- The self-employment rates and proportions as supplied by Statistics Canada tables were compared;
- Income was standardized to control for age and education;
- The self-employment rates per 1,000 for various ethno-cultural groups were compared; and
- Proportions, or percentage distributions, of other key variables were examined and compared.

## Findings

According to the 1981 census data, immigrants are more likely to be self-employed than native-born Canadians. About 79.2 in every 1,000 working immigrants were self-employed in 1980, compared to a rate of 67.5 per 1,000 non-immigrant Canadians. This relationship held irrespective of sex. Both immigrant and non-immigrant females, however, were found to be less likely to be self-employed than men.

The self-employment rate among immigrants was found to differ between different ethnic groups. East Asians of non-Chinese and non-Indo-Pakistani origins, the Dutch, Jews, Scandinavians, Greeks, Germans, East Europeans, West Asians and Arabs had self-employment rates that were among the highest. The French, Italians, Chinese and British had rates very similar to those of the non-immigrant population. Philippinos and Pacific Islanders, Blacks, southeast Asians, Spanish and Portuguese, Latin Americans and Indo-Pakistanis had comparatively low rates of self-employment.

The ratio of female to male self-employment was also found to differ according to ethnic group. Those immigrants from the Mediterranean and South European countries had the lowest ratios, while East Asians had the highest.

If only those immigrants who arrived in Canada at age 15 or older are considered, the distinction between immigrants and non-immigrants is sharpened. The 1981 census data demonstrates that immigrants who arrive in Canada as children behave in ways, with regard to self-employment, that are more similar to the general population than to older immigrants. Curiously, this is less true of females than of males.

Most of Canada's self-employed immigrant population is concentrated in the 35 to 54 age group. The non-immigrant self-employed

exhibit a more normal distribution with regard to age, although the 35 to 54-year-old group is still the largest.

The question of ethnic differences in the self-employment rate is complicated by the fact that different ethnic groups represent different flows arriving in Canada at different times and under differing rules of entry. The incidence of self-employment among immigrants fell for those who arrived in the 10 years before the 1981 census. It is clear that the long-established European immigrant groups have self-employment rates exceeding those of most more-recently arrived Asian and other Third World groups. It is unknown to what extent this results from the differences in immigration policy or in ethnic mix. It is also not known to what extent it reflects the fact that new immigrants have not yet had time to establish their own enterprises. Only when new immigrant groups have been in the country for some time can a more valid comparison be made.

Canada's immigrant entrepreneurs are concentrated in the most urbanized and industrialized areas of the country. As compared to the non-immigrant self-employed, self-employed immigrants are more likely to be located in Montreal, Vancouver and, especially, Toronto. These concentrations parallel the concentrations of the immigrant population generally.

Many self-employed immigrants can also be found in other parts of Canada. It appears from an examination of census data that a larger proportion of the relatively few immigrants who are located in areas such as Atlantic Canada are self-employed.

Self-employment tends to be full-time year-round employment for both immigrants and non-immigrants. Very few self-employed respondents indicated in the 1981 census that they had not worked in 1980. Variations between different self-employed immigrant eth-

nic groups was also small with regard to full time versus part time and seasonal versus non-seasonal employment.

Some industries are characterized by higher self-employment rates. Many of Canada's self-employed in 1981 were found to be involved in the business and personal-services industries. Immigrants were especially over-represented in these areas. Among the self-employed who were born in Canada there was a greater tendency to be employed in the agricultural sector.

The self-employed were less concentrated with respect to occupations. Non-immigrants were about twice as likely as immigrants to indicate farming, the most common self-employment, as their occupation. Immigrants were also more likely than non-immigrants to be self-employed in service occupations such as food and beverage preparation and in the sales and construction trades.

Most ethnic groups show some level of concentration in community business and personal services. This is especially true of the Greeks, Pacific Islanders and Chinese. It is moderately true of Latin Americans, Blacks, Indo-Pakistanis and the British. Japanese, Koreans, Jews, West Asians and Arabs are concentrated in the wholesale — and retail — trade industries. Ukrainians, Germans and the Dutch are often found in agriculture. These tendencies of certain groups to choose different self-employment areas is complicated by their differing periods of arrival.

Self-employed immigrants appear to earn more than other self-employed people. Their incomes averaged about \$15,750 in 1980, compared to other self-employed whose average income was only \$14,107.

Variation in the average self-employed incomes of the different immigrant ethnic groups seems unrelated to that observed in self-employment participation rates. For example,

while the Blacks, South-East Asians and Indo-Pakistanis had among the lowest rates of self-employment, those who did participate, had the highest-average incomes among the self-employed.

Self-employed immigrants tend to be older than the native-born self-employed. They are also, on the average, better educated. This is partially the result of Canada's selection criteria for independent immigrants. When self-employed immigrants are compared with non-immigrants of the same age and education level, their incomes are found to be lower. Age and education standardization also affects the relative standing of different ethnic groups among self-employed immigrants. Some, such as Latin Americans, Indo-Pakistanis, Philipinos and Pacific Islanders, appear, on the basis of the limited data now available, to out-perform non-immigrants, when controlled for age and education. Most do not.

Within many ethno-cultural groups, the Canadian-born earn more on average than do immigrants when incomes are standardized for age and education. This is true, for example, of the Chinese, West Asians, Arabs, Jews, many West-European groups, Koreans and Japanese. This is as expected. Those born in Canada probably enjoy many advantages over newcomers. Other groups, however, such as Blacks, East Europeans, Spaniards, Portuguese, Greeks and the British, exhibit an opposite pattern. In these groups, immigrants have higher standardized incomes than the Canadian-born.

A number of factors could explain this phenomenon. It could be due to the historic Canadian discrimination of the native-born of these groups. This has lowered their expectations and discouraged their efforts. Their recently arrived counterparts are less affected. It could also reflect the differing ideologies and attitudes of recent, as opposed to past, flows from certain countries. The difference in incomes could

also be a product of differing types of training and or different choices in occupations. The declining importance of agriculture in Canada's economy could also explain the relative affluence of immigrants as opposed to native-born members of some ethnic groups. A generation ago, many immigrants would have chosen to be farmers. Their descendants may still be involved in agriculture. Recent immigrants from the same countries may choose to work in new, expanding and more economically rewarding sectors of the economy.

Self-employed immigrants who had the highest incomes in 1980 were not typically members of the ethnic communities who have been in Canada the longest. Many of the older groups, such as Ukrainians, are involved in occupations such as farming. Recent immigrants find their way into more rewarding businesses. For other ethnic groups such explanations are less clear.

The effect of differing immigration policies over time has undoubtedly had a profound influence on the rate of self-employment among immigrants. Selection criteria have changed over the years. The ethno-cultural composition of the flow was altered by modifications during the 1960s. Subsequent adjustments of the regulations and levels, with respect to the various classes of immigrants and refugees, have had an impact not only on ethnic composition, but also on education, occupation and other measures of human capital. Such factors are important determinants of self-employment rates and incomes. It is thus within the purview of immigration policy to influence the rate and type of self-employment in Canada. Further research can help identify with greater precision the impact of different policies on the economy.

## Conclusions

This report demonstrates, using 1981 census data, that immigrants have higher rates of self-employment and higher average incomes from self-employment than do native-born Canadians. The absolute number of self-employed immigrants, however, has been falling. Evidence suggests that differences in self-employment rates and incomes among various ethnic groups are partially explained by different levels of age and education and by an ethno-cultural segmentation of the labour market.

Reduced levels of immigration may contribute toward unemployment as a result of lower rates of self-employment and small-business creation.

These areas would benefit from more research and an examination of new data as it becomes available. An examination of the relative performance of immigrants admitted under different classes would be of particular interest because these are the control mechanisms used by policy makers and regulators under the current legislation.

## Conclusions

Le rapport démontre, en se fondant sur le recensement de 1981, que les immigrants ont un plus fort taux d'autonomie professionnelle et qu'ils tirent du travail autonome plus de revenus que les Canadiens de naissance. Il indique cependant que le nombre absolu d'immigrants à leur compte est en baisse. De plus, selon certaines données, les différences de revenu et de taux d'autonomie entre les groupes ethniques s'expliquent en partie par des différences d'âge et de scolarité et par une segmentation ethnoculturelle due à l'immigration risque peut-être d'aggraver le chômage en diminuant le taux d'autonomie professionnelle et en nuisant à la création de petites entreprises.

Ce domaine pourrait sans aucun doute bénéficier de recherches plus étendues et de l'étude des nouvelles données en la matière. Il serait particulièrement intéressant d'examiner le rendement des immigrants établis dans les différentes catégories, car elles représentent le mécanisme de contrôle que la législation actuelle accorde aux responsables de la politique et de la réglementation.

La modélification des politiques d'immigration au fil des ans a sans aucun doute influé profondément sur la proportion de travailleurs auto-nomes chez les immigrants. Avec les années, les critères de sélection ont changé. Les modifications nomes chez les immigrants. Avec les années, les modifications et les immigrations apporées dans les années 1960 ont fait changer la composition du flux d'immigration. Par la suite, les changements effectués aux règlements et aux niveaux pour les différentes catégories d'immigrants ont eu un effet non seulement sur la composition ethnique mais également sur l'éducation, les occupations et les autres aspects de la vie quotidienne. De tels facteurs sont des déterminants importants du taux d'autonomie du revenu des travailleurs autonomes. Il entre donc dans l'objet de la politique autonome. Il existe donc une relation étroite entre le genre de travailleur et l'effet qu'a sur la population le genre d'immigration qui influence sur la proportion d'immigrants au Canada.

Ce genre d'explication de l'économie moderne. Champs plus lucratifs de l'économie moderne. Ce qui est intéressant, c'est que les deux dernières années ont été marquées par une augmentation importante des pour d'autres ethnies.

Une politique différente sur l'économie.

facteurs. Dans certains cas, la discrimination à l'endroit des membres de ces groupes qui sont nées au Canada peut avoir déclenché leurs attentions et leurs efforts, sentiment qui a peut-être plus motivé les immigrantes de certaines de ces groupes que les nouveautés immobilières elles-mêmes. L'écart des revenus peut aussi dépendre du genre de formation ainsi que des ententes et des occupations choisies. L'importance décriminante de l'agriculture dans l'économie canadienne pourrait également expliquer la plus grande richesse des immigrants de certaines ethnies par rapport à leurs congénères nées au Canada. Il y a une génération, beaucoup d'immigrants choisisseient d'être agriculteurs. Leurs descendants ont peut-être suivi leurs traces, mais les nouveaux immigrants de même origine optent pour des secteurs différents de ceux de leurs parents. Les agriculteurs sont généralement moins bien éduqués que les autres, mais les nouveaux immigrants peuvent être aussi bien éduqués que les autres. Cela illustre le fait que beaucoup de groupes ethniques ont moins de travail que les autres, mais que les plus accueillis dans des domaines comme l'agriculture, les industries manufacturières et les services sont mieux éduqués que les autres. Cela illustre le fait que les agriculteurs sont moins bien éduqués que les autres, mais que les plus accueillis dans des domaines comme l'agriculture, les industries manufacturières et les services sont mieux éduqués que les autres.

lartie. Cela est vrai par exemple pour les Chinois, les natiifs de l'Asie occidentale, les Arabes, les Juifs, beaucoup d'Européens de l'Ouest, les Coréens et les Japonais. C'est d'ailleurs à ces groupes, comme les Noirs, les Européens des îles Britanniques présentes dans les groupes, en effet, les immigrants ont un revenu comparativement plus élevé que celui de leur confrères venus de la Chine ou de l'Inde. Dans ces groupes, en effet, les immigrés ont une tendance à être métropolitain opposée. Dans ces groupes, en effet, les immigrés ont un revenu comparativement plus élevé que celui de leur confrères venus de la Chine ou de l'Inde.

Il est pas le cas des autres immigrants. Au sein de beaucoup de groupes ethnoculturaux, les personnes nées au Canada gagnent plus en moyenne que les immigrants lorsqu'on compare leurs revenus en fonction de l'âge et de la scolarité.

Les immigrants à leur compte sont en général un peu plus âgés que leurs collègues d'origine canadienne. Il s'avère aussi qu'ils ont, en moyenne, une éducation supérieure. Voilà en partie un résultat typique des critères de sélection du Canada pour les immigrants à leur compte. Comparez à leurs collègues non immigrants ayant le même âge et la même scolarité, ils ont en fait des revenus quelque peu inférieurs. Les comparaison en fonction de l'âge et de la sous-groupe ethnique parmi les immigrants actuels leur compete. D'après les rares données actuelles, Latino-Américains, les Indo-Pakistanais, les Philippiens et les immigrants de l'Asie du Pacifique semblent gagner plus cher que les non-immigrants (à scolarité et âge égaux), ce qui est pas le cas des autres immigrants.

Les immigrants à leur compte semblent gagner davantage que les autres travailleurs autonomes. En 1980, les premiers ont gagné en moyenne 15 750 dollars, contre 14 107 dollars pour les seconds.

Le revenu moyen des travailleurs autonomes des divers groupes ethniques d'immigrants semble pas être aux taux d'autonomie observée dans ces groupes. Exemple : les Noirs, les Indo-Pakistani et les immigrants de l'Asie du Sud-Est compétent en proportion, très peu de travailleurs autonomes, mais le revenu moyen de ces derniers est parmi les plus élevés.

occidentale et les Arabes sont concentrés plus tot dans la vente de gros et de détail. On retrouve souvent les Ukrainiens, les Allemands et les Hollandais en agriculture. Dans une certaine mesure, on connaît la tendance de certains groupes à choisir des domaines différents de travail autonome avec leur période d'arrivée

L'agriculture est l'occupation la plus courante, tant chez les immigrants et chez les non-immigrants. Ces derniers étaient deux fois plus susceptibles d'exercer cette profession. Plus d'immigrants que de non-immigrants travaillent à leur compte dans des services comme la bétail et la vente et dans la construction.

La plupart des groupes ethniques présentent une certaine concentration dans le milieu des affaires et dans celui des services personnels. Cela est particulièrement vrai pour les Grecs, les Chinois et les immigrants des îles du Pacifique. La concentration est plus importante chez les Latinos-Américains, les Noirs, les Indo-Pakistaniens et les Britanniques. Les Japonais, les Coréens, les Juifs, les immigrants d'Asie-orientale et les Indiens sont les moins nombreux.

Certaines industries se caractérisent, évidem-  
ment, par des taux plus élevés d'autonomie. En  
1981, beaucoup de travailleurs autonomes au  
Canada oeuvraient dans les affaires et dans les  
entreprises de prestations de services personnelles.  
Cela était particulièrement vrai pour les imme-  
mobilisés.

Le travail autonome tend à être un emploi à temps partiel, comme les personnes travaillant à domicile, pour les immigrants et à l'année, pour les immigrantes comme pour les autres. Pour les immigrants pléin temps et à l'année, leur groupe est établi dans le secteur des services et de la vente au détail. Les immigrantes sont plus susceptibles d'être dans le secteur manufacturier et dans les services. Elles sont moins susceptibles d'être dans l'agriculture, la pêche et les industries extractives.

On retrouve cependan<sup>t</sup> bon nombre d'imi-  
grants à leur compte dans d'autres régions du  
Canada. Il semble même, d'après d'autres don-  
nées du recensement, qu'il y ait une plus forte  
population de travailleurs autochtones chez les  
rares immigrants qui sont établis dans d'autres  
régions, comme les provinces Atlantiques.

et surtout à Toulouse. Ces concentrations recourent en général celles de la population immigrée.

## Constitutions

La question des différences ethniques en matière d'autonomie est embrouillée par le fait que les groupes ethniques constituent des flux différents, sont arrivés au Canada à des dates différentes et ont été soumis à des règles d'admission différentes. La proportion de travailleurs autochtones a chuté chez les immigrants 1981. Il est tout à fait clair que, dans la plupart des cas, les immigrants européens de longue date ont des taux d'autonomie supérieurs à ceux de la majorité des immigrants d'Asie et du tiers mondial qui sont arrivés depuis une date plus récente. Les immigrants européens de longue date ont des taux d'autonomie supérieurs à ceux de la population immigrante dans la mesure où celle-ci dépend-t-elle de différences dans la politique d'immigration ou dans la composition ethnique? Dans quelle mesure cela dépend-t-il de différences dans l'implémenter le fait que les nouveaux immigrants n'ont pas eu le temps encore de se lancer dans affaires? On ne le sait pas encore. On ne sait pas non plus pourquoi certains arrivent à leur compte tout de suite alors que d'autres arrivent à leur compte plus tard. Pourra faire une comparaison valable que lorsqu'ils arrivent à leur compte, les immigrants autochtones sont mieux intégrés dans la société canadienne.

Au Canada, la plupart des immigrants qui travaillent à leur compte font partie des 35-54 ans. Chez les travailleurs autonomes non imprimés, la population, concentrément aux immigrants plus âgés. Curiusement, cela est moins vrai chez les femmes que chez les hommes.

Plus âgées, elles sont moins nombreuses. Les femmes ont une plus grande proportion de grants, la répartition selon l'âge est plus nord-sud, bien que la catégorie des 35-54 ans soit encore la plus nombreuse.

La proportion de travailleurs autonomes chez les immigrants diffère d'un groupe ethnique à l'autre. Les immigrants d'Extreme-Orient qui ne sont pas d'origine chinoise ou indo-pakistanaise, les Hollandais, les Juifs, les Scandinaves, les Grecs, les Allemands, les Européens de l'Est, les immigrants d'Asie occidentale et les Arabes ont les taux les plus élevés. Les Français, les Italiens, les Chinois et les Britanniques présentent des taux très voisins de ceux de la population ordinaire. Ceux qui viennent des Philippines et des îles du Pacifique, les Noirs, les Asiatiques du Sud, les Espagnols, les Portugais, les Latino-Américains et les Indo-Pakistani sont relativement faibles.

La participation des hommes par rapport à celle des femmes diffère également selon le groupe ethnique. Grossso modo, les plus forts taux de participation des hommes se retrouvent dans les pays de la Méditerranée et de l'Europe du Sud, tandis que les plus faibles se retrouvent dans les pays à l'âge de 15 ans ou plus, la dis- tinction entre immigrants et Canadiens est plus nette. On peut démontrer, par le recensement de 1981, que ceux qui ont immigré pendant leur enfance se comportent, en ce qui concerne le tra- vail autonome, davantage comme l'ensemble de la population, en ce qui concerne le tra- vail autonome, davantage comme l'ensemble de la population, en ce qui concerne le tra-

D'après le recensement du Canada de 1981, les immigrants sont un peu plus susceptibles d'être à leur compte que les Canadiens de naissance. Dans chaque tranche de 1 000 immigrants, environ 79,2 travaillent à leur compte en 1980, comparativement à 67,5 par tranche de 1 000 Canadiens d'origine. Cette statistique ne tient pas compte du sexe. Chez les immigrantes canadiennes, comme chez les Canadiens d'origine, cependant, celle qui est plus favorable.

## Méthode

Les données proviennent d'abord du Recensement du Canada de 1981, led'hui connu sous le nom de Recensement canadien. Les renseignements sur l'emploi, l'origine ethnique et la citoyenneté à la naissance. Par travailleurs autonomes, on entend les «personnes de 15 ans ou plus qui travaillent depuis le 1er janvier 1980 et dont le travail signalé était en majorité à leur compte» et «celles qui travaillent seules, celles qui travaillent avec des aides remunerées, les agriculteurs et les non-agriculteurs. Les travailleurs autonomes qui étaient au service d'entreprises constituées en corporation ne pouvaient pas être identifiés dans les données du recensement. Pour ce qui est des origines ethniques, on s'est fondé sur les définitions de Statistique Canada. Les personnes pouvant plus d'une origine ethnique dans le recensement de 1981.

Les données ont été analysées par comparaison des taux et des proportions qui, au retour, variait dans un ensemble de totalisations spéciales sur le revenu ont été groupées en fonction de l'âge et de la scolarité. On a comparé les taux d'autonomie (sur mille) des divers groupes ethnoculturels. On a également examiné et compare les proportions ou les répartitions en pourcentage pour d'autres variables clés.

## Introduction

Depuis la récession de 1982 surtout, la petite entreprise apparaît comme le moteur principal de la création d'emplois au Canada. Beaucoup de petites entreprises sont dirigées par des travailleurs autonomes. Il s'ensuit que tout ce que le gouvernement pourra faire pour encourager le travail autonome stimulera aussi la création d'emplois.

La présente étude vise surtout à déterminer dans quelle mesure les immigrants de divers groupes ethnoculturels sont à leur compte et tentent de présenter certaines explications. Cela devrait aider les responsables de l'immigration à évaluer et même à prévoir les effets économiques des divers types et niveaux d'immigration.

à :

Le présent document est le résumé bilingue d'une recherche sur l'immigration non publique et redigée en anglais par l'auteur, à la demande d'Emploi et Immigration Canada.

On peut en obtenir un exemplaire en écrivant à :  
Le Directeur

KIA 09

Ottawa-Hull

Direction générale de la politique d'immigration

Emploi et Immigration Canada

Phase IV — promenade du Portage

Ottawa-Hull

Les opinions exprimées dans le présent document de travail sont celles de l'auteur, et ne reflètent pas nécessairement celles d'Emploi et Immigration Canada. Ce document a été diffusé aux fins de discussions et d'opinions ou commentaires seraient appréciés.

Mai 1989

# Le travail autonome au Canada chez les immigrants de diverses origines et ethnoculturelles

Résumé de recherche



Direction générale de la politique d'immigration.  
Elliot L. Tepper pour la Direction de l'analyse de la politique,  
Résumé d'un rapport de recherche d'EIC rédigé en 1988 par

Mai 1989

Le travail autonome  
au Canada chez  
les immigrants de  
diverses origines  
et ethnoculturelles

Résumé de recherche

Immigration

